

Lösungsmacher gesucht



Sortieren • Zuführen • Automatisieren

Wir sind ein flexibles und zukunftsorientiertes Unternehmen mit Hauptsitz in Spaichingen. Mit der Erfahrung von **über** 30 Jahren fertigen wir individuelle Zuführlösungen für verschiedenste Branchen. Wir bieten Ihnen kreative Tätigkeiten mit Freiraum zur Eigeninitiative in einem modernen Arbeitsumfeld.

Technischer Vertrieb Automatisierung und Zuführtechnik

Ihre Aufgaben und Verantwortungsbereiche:

- Aktiver Vertrieb unserer Produkte und Beratung der Kunden
- Erarbeitung von kundenspezifischen Lösungen, über die Anfrage, Kalkulation und Angebotserstellung bis hin zum Vertragsabschluss
- Bestandskundenbetreuung und Neukundenakquisition von unserer Zentrale aus
- Intensive und zielorientierte Zusammenarbeit mit den Bereichen Vertriebsinnendienst und Technik
- Ständige Marktbeobachtung und Einleitung von Vertriebsmaßnahmen

Ihr Profil:

- Technische Berufsausbildung (idealerweise im Maschinenbau / der Automatisierungstechnik) mit Zusatzqualifikation zum Techniker oder Diplom-Ingenieur
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Innen- und Außendienst (Beratung und Verkauf von technischen Produkten)
- Kenntnisse im Bereich Fördertechnik/Automatisierung wünschenswert
- Reisebereitschaft, Flexibilität und Durchsetzungsstärke sowie eine hohe kommunikative Kompetenz
- Fundierte MS-Office und ERP-Kenntnisse
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift

Ihre Perspektiven:

- Eine verantwortungsvolle und kreative Tätigkeit mit Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein moderner Arbeitsplatz bei einem namhaften, etablierten Unternehmen mit gleitender Arbeitszeit

Bitte teilen Sie uns Ihre Gehaltsvorstellung mit Einsendung der Bewerbungsunterlagen mit

Kontakt:

Sind Sie interessiert Lösungen zu entwickeln? Dann besuchen Sie uns unter

www.grimm-automatisierung.de

oder schreiben uns an info@grimm-automatisierung.de