

Wir sind ein flexibles und zukunftsorientiertes Unternehmen mit Hauptsitz in Spaichingen. Mit der Erfahrung von fast 30 Jahren fertigen wir individuelle Zuführlösungen für verschiedenste Branchen. Wir bieten Ihnen kreative Tätigkeiten mit Freiraum zur Eigeninitiative in einem modernen Arbeitsumfeld.

## **Vertriebsingenieur im Bereich Automatisierung und Zuführtechnik, m/w**

### **Ihre Aufgaben und Verantwortungsbereiche:**

- Aktiver Vertrieb unserer Produkte und Beratung der Kunden
- Erarbeitung von kundenspezifischen Lösungen, über die Anfrage, Kalkulation und Angebotserstellung bis hin zum Vertragsabschluss
- Bestandskundenbetreuung und Neukundenakquisition von unserer Zentrale aus
- Intensive und zielorientierte Zusammenarbeit mit den Bereichen Vertriebsinnendienst und Technik
- Ständige Marktbeobachtung und Einleitung von Vertriebsmaßnahmen

### **Ihr Profil:**

- Technische Berufsausbildung (idealerweise im Maschinenbau / der Automatisierungstechnik) mit Zusatzqualifikation zum Techniker oder Diplom-Ingenieur
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Innen- und Außendienst (Beratung und Verkauf von technischen Produkten)
- Kenntnisse im Bereich Fördertechnik/Automatisierung wünschenswert
- Reisebereitschaft, Flexibilität und Durchsetzungsstärke sowie eine hohe kommunikative Kompetenz
- Fundierte MS-Office und ERP-Kenntnisse
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift

### **Ihre Perspektiven:**

- Eine verantwortungsvolle und kreative Tätigkeit
- Ein moderner Arbeitsplatz bei einem namhaften, etablierten Unternehmen mit Weiterbildungsmöglichkeiten

Sind Sie interessiert Lösungen zu entwickeln? Dann besuchen Sie uns unter

[www.die-lösungsmacher.de](http://www.die-lösungsmacher.de)

oder direkt per E-Mail unter: [m.ketterer@grimm-automatisierung.de](mailto:m.ketterer@grimm-automatisierung.de)